



Experts Comptables Commissaires aux comptes

Ouvrez vos marchés
Faites votre PUB*

Adoptez une démarche commerciale qualifiante :
le Pack Relation Client

Madame, Monsieur,

Depuis 20 ans nous aidons les Experts Comptables à développer leur présence avec le meilleur outil de communication Cabinet du marché : La lettre **mensuelle** des **affaires**.

Je vous propose aujourd'hui un dispositif sans équivalent destiné à optimiser l'expansion du Cabinet, **Le Pack Relation Client** :

- Une revue professionnelle personnalisée à votre en-tête pour vos clients,
- Un site internet dédié,
- Des mails Infos clients personnalisés au nom de votre Cabinet,
- Des formations collaborateurs intégrant des offres missions,
- Des animations clients et prospects clés en main,

Ainsi, informer, expliquer, mettre en perspective les nouveautés réglementaires et législatives permet à votre Cabinet de valoriser son métier d'aujourd'hui celui d'**Expert-Conseils**.

Votre intérêt est d'offrir à vos clients, ceux qui vous font confiance, un peu plus que le strict nécessaire : des actions d'informations professionnelles, pertinentes et identifiées au nom de votre Cabinet ; en fait pour vous, d'assurer une présence régulière clientèle non chronophage.

Communiquer, Rentabiliser, Prospérer...Gagner PLUS, c'est ce que vous apporte **le Pack Relation Client**, la solution transversale de croissance de votre Cabinet.

Découvrez là gratuitement en vous connectant sur <http://www.lexpertnet.com/exc> ou en nous envoyant un courriel à psta@club-internet.fr .

J'en suis sûr, je vous dis à très bientôt

Bernard MEIER
Président
PSTA Éditions & Solutions

* titre VII du code de déontologie

PSTA Éditions & Solutions

PARTENAIRE DE LA RELATION CLIENT